

Wirtschaftlichkeit in der Prophylaxe

Prophylaxe

Prophylaxe macht Spaß und eine wirtschaftliche Prophylaxe noch viel mehr.

Das eine gut funktionierende und organisierte Prophylaxe Abteilung ein wirtschaftliches Standbein einer Zahnarztpraxis sein kann ist vielen bekannt. Doch wie kommt man dahin? Welche Patientengruppen benötigt man. Welche Leistungen müssen vorrangig erbracht werden, und zu welchem Preis? Wie wirtschaftlich sind die Kassenleistungen? Und reicht die GOZ- Berechnung aus oder müssen wir zu Analogberechnungen greifen?

Prophylaxe macht Spaß und eine wirtschaftliche Prophylaxe noch viel mehr.

Das eine gut funktionierende und organisierte Prophylaxe Abteilung ein wirtschaftliches Standbein einer Zahnarztpraxis sein kann ist vielen bekannt.

- Doch wie kommt man dahin?
- Welche Patientengruppen benötigt man.
- Welche Leistungen müssen vorrangig erbracht werden, und zu welchem Preis?
- Wie wirtschaftlich sind die Kassenleistungen?
- Und reicht die GOZ- Berechnung aus oder müssen wir zu Analogberechnungen greifen?

Wie ihr eure Prophylaxe wirtschaftlicher betreiben könnt, erfahrt ihr bei Elke.

Dich erwartet ein umfangreiches Paket voll praxistauglicher Informationen und Tipps, die du sofort umsetzen kannst.

Schwerpunkte:

- Stunden- Kalkulation, Was kostet eine Prophylaxestunde
- Abrechnung von BEMA- Leistungen in der Individualprophylaxe
- PZR – Faktorerhöhung leicht gemacht
- Zusatzleistungen/Analogpositionen gezielt abrechnen
- Organisation einer Prophylaxe Abteilung

- Prophylaxe Konzepte
- Kommunikation mit dem Patienten

Wir freuen uns auf dich und euch.

KURS INFOS:

Ort: Online | **Gebühr:** € 185 | **Punkte:** 2



Zum Kurs

<https://tri-med.de/wirtschaftlichkeit-in-der-prophylaxe/>